

Die Firma Aeroaccess ist einer der führenden Anbieter von komplexen WLAN Netzwerklösungen. Seit 2008 überzeugen wir durch Expertenwissen und Leidenschaft für technologische und logistische Herausforderungen, aber auch durch Zusammenhalt und flache Hierarchien. Vom Firmensitz in München / Unterföhring aus entwickeln wir für unsere überwiegend internationalen Kunden individuelle aber doch durchgängige Mobile Enterprise-Lösungen. Unsere Liefer- und Serviceverfügbarkeit reicht dabei in über 170 Länder.

Unser gemeinsames Ziel: Herausragende und innovative Projekte weltweit umzusetzen.

Für die Fortsetzung der erfolgreichen Firmengeschichte suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine engagierte und sympathische Persönlichkeit als

Leiter Vertrieb und Marketing (m/w/d)

(Festanstellung in Vollzeit)

Ihre wichtigsten Aufgaben:

- Sie sind der erste persönliche Kontakt für unsere Kunden getreu der Einstellung Customer First, Customer last
- Sie sind es gewohnt, mit dem Management beim Kunden auf Augenhöhe zu agieren
- Sie überzeugen durch sicheres Auftreten unterstützt durch überdurchschnittliches Knowhow
- Sie wissen nicht nur wie ein Forecast erstellt wird, sondern sind Garant, dass die Unternehmenszahlen auch erreicht werden
- Die notwendigen Vertriebs- und Marketingmittel beherrschen Sie eigenständig, können sie aber auch an Mitarbeiter und Kollegen übertragen und überwachen
- Sie sind gewohnt, Verantwortung zu übernehmen
- Eigeninitiative und Ideenreichtum sind bei Ihnen gepaart mit dem Willen zum Erfolg
- Sie haben sehr gute Kenntnisse im Projektmanagement

Ihr Profil:

- Sie sind als Führungskraft team-, kunden- und ergebnisambitioniert
- Sie haben Erfahrung im Projektmanagement und/oder Vertrieb von komplexen Netzwerklösungen (> 5 Jahre), möglichst auch im Bereich WLAN
- Sie verfügen über verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Optimaler Weise verfügen Sie über Erfahrung mit Aruba / HPE / Cisco Produkten
- Zielerreichung ist für Sie die tägliche Herausforderung aber auch der Spaßfaktor zum Erfolg
- Eine Bonusvereinbarung ist für Sie keine Belastung, sondern Ansporn für außergewöhnliche Leistungen

Wir bieten:

- Familiäres Arbeitsumfeld mit flachen Hierarchien in einem internationalen Team
- Interessanten Wirkungskreis mit Focus auf die zukünftigen Digitalisierungsentwicklungen
- Geregelter Arbeitszeiten inkl. Zeiterfassung, wodurch die Vereinbarkeit von Arbeit und Familie gewährleistet wird; wir setzen auf eine ausgewogene Work-Life-Balance
- Leistungsgerechtes Gehalt, dessen Höhe Sie über ein Bonussystem eigenständig generieren können

- Gründliche Einarbeitung in der Übergangsphase unseres ausscheidenden Geschäftsführers
- Attraktive globale und individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten als Zukunftsfaktor
- Übergangsweise ein WG Zimmer in der firmeneigenen Wohnung
- Unterstützung bei der Wohnungsbeschaffung

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann richten Sie bitte Ihre aussagekräftige Bewerbung (mit Lebenslauf und Zeugnissen in max. 2 Dateien im PDF-Format) unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Jahreszielgehaltsvorstellung vorzugsweise per E-Mail an die:

Aeroaccess GmbH

Human Resources

Feringastr. 13

85774 Unterföhring

E-Mail: jobs@aeroaccess.de



Wir freuen uns, Sie kennenzulernen!

Haben Sie gewusst, ...

...dass die meisten Arbeitsplätze bei Aeroaccess sowohl in Vollzeit, als auch über variable Arbeitszeitmodelle oder als Teilzeit angeboten werden? - Sogar unterjährig im Wechsel! Unser Personalchef spricht hier gerne von einer frei wählbaren Work-Life-Balance.

...dass Aeroaccess im Dualen System Arbeits-/Studienplätze zum Bachelor in verschiedenen Studiengängen unterstützt, z.B. für Logistik an der IUBH, und dabei sogar die Studiengebühren übernimmt.

...dass Aeroaccess auch Arbeits-/Studienplätze zum Master in verschiedenen Studiengängen unterstützt, aktuell in Vollzeit oder berufsbegleitend und auch hier für die Studiengebühren aufkommt.

...dass Aeroaccess sowohl für Schüler als auch für Studenten Praktikumsplätze und Schnupperkurse anbietet, i.d.R. sogar besser bezahlt als branchenüblich. Einer unserer Kollegen hat bei Aeroaccess als Aushilfe während des Studiums angefangen und ist jetzt auf dem Sprung ins Management.

... dass Aeroaccess ein Bonussystem integriert hat, welches nicht nur für Techniker ausgelegt ist. Hier kann jeder noch Extra €'s dazuverdienen.

... dass bei Aeroaccess das Thema Weiterbildung ein fester Bestandteil der Tätigkeit ist. Auch hier gilt: Nicht nur für Techniker, und im Bonussystem verankert.